PLATEFORME TERRITORIALE PROCH'EMPLOI EN LIEN AVEC LES ENTREPRISES DU CAMBRESIS

Attaché commercial itinérant H-F

Référence de l'offre : OE2021-02-34
Secteur d'activité : Commerce **Ville : Cambrai**

POSTE

Descriptif : Vous intégrez une entreprise spécialisée dans la vente de produit liés au secteur du bricolage. Vous serez en charge de développer le portefeuille client et de démarcher de nouveaux prospects.

Votre cible principale : enseignes GSA, GSB, marchands de matériaux et libre-service agricole.

Vos missions :

Gérer un portefeuille de clients :

- Vous développez, gérez et animez les points de vente par des visites régulières et maintenez un contact privilégié avec les responsables des points de vente.
- Vous assurez le déploiement des décisions centrales chez les clients en veillant à la bonne application de la stratégie commerciale, marketing et tarifaire.
- Vous formalisez, négociez et mettez en œuvre des actions commerciales en tenant compte des spécificités locales et des objectifs à atteindre.

Développer son secteur par la prospection :

- Mettre en place un plan de ciblage des prospects.
- Analyser son environnement : veille produit, veille concurrence

Gestion avec les services internes

- Communiquer avec la comptabilité sur les encours et incidents de paiement
- Anticiper auprès du service clients sur les livraisons, tarifs et lien avec les fournisseurs.

Compétences professionnelles :

- Bonne connaissance de l'offre commerciale de l'entreprise et de son marché.
- Expertise des réseaux de la grande distribution.
- Connaissance des techniques de ventes : prise de rendez-vous, identification des besoins, accords et procédures commerciales.
- Culture marketing et technique pour dialoguer avec les interlocuteurs variés
- Maitrise des outils informatiques.

Zone de déplacement : Nord –Est de la France, (Champagne-Ardenne, Lorraine, Alsace).

PROFIL

Diplôme et Expérience : Bac+2 dans le domaine du commerce. Vous justifiez d'une expérience de minimum deux ans sur un poste similaire.

Qualités professionnelles : Autonomie, flexibilité, aisance relationnelle, écoute active, intuitif(ve) et curieux(se). Soucieux(se) du service client.

CONTRAT DE TRAVAIL

Type de contrat : CDI

Date de démarrage : Dès que possible

Rémunération : Base fixe (SMIC) + Prime sur objectifs. Véhicule de service

POUR POSTULER

Envoyer CV, lettre de motivation à Justine Marmuse, Chargée de recrutement
Par mail : cambrai@prochemploi.fr
Par courrier : Bâtiment Espace Cambrésis, 14 rue Neuve, 59400 CAMBRAI